

Puesto: Representante de Futbolistas

Ubicación: Ciudad de Mexico, Mexico

Reporta a: Director de Desarrollo Internacional & Director de Agentes México

Jornada Laboral: Tiempo completo, partidos y eventos de los futbolistas

Descripción del Puesto

El Representante de Futbolistas estará encargado de generar ingresos a través de la comercialización de los servicios prestados a futbolistas. Este rol está completamente enfocado en identificar oportunidades de negocios a través de nuestros clientes como lo son los futbolistas, clubes y marcas patrocinadoras.

Adicionalmente, el representante tiene como responsabilidad proporcionar un servicio de calidad a los futbolistas, así como construir relaciones a largo plazo que permitan la retención/renovación de estos mismos. Dicha relación será desarrollada a través de juntas presenciales, llamadas, correos, y eventos de los jugadores.

Perfil del Candidato

- Pasión por el fútbol.
- Tener conocimientos sobre derecho deportivo, fiscalidad, tributación, etc.
- Ser sociable y tener don de gentes.
- Tener afán de superación y ser trabajador.
- Capacidad de negociación.
- Dinámico, profesional, extrovertido y con excelentes habilidades de comunicación.
- Imagen formal y profesional para representar al equipo
- Proactivo para aprender y crecer a través de eventos de networking, estudios e investigación de ventas, industria del fútbol, competencia, etc.

Responsabilidades

- Firma y Negociación de futbolistas para la agencia
- Llevar a cabo la negociación de los contratos con clubes y equipos.
- Comunicación/Seguimiento Semanal con cada uno de los futbolistas
- Gestión de las campañas de marketing y publicidad que influyan en la imagen del jugador.
- Prestar ayuda para la gestión y planificación financiera de su cliente.
- Asesoramiento de la carrera futbolística del jugador.
- Favorecer la imagen del jugador siempre que pueda mediante los medios de comunicación.
- Prospección a través de ligas de futbol locales, eventos deportivos, empresas, llamadas, etc.
- Responsable de asistir a reuniones laborales convocadas por los Directores

Habilidades y requerimientos

- Conocimiento de Microsoft Office.
- Habilidades de comunicación oral y escrita
- Ventas, servicio al cliente y proactivo para resolver problemas
- Disponibilidad para trabajar fines de semana y días feriados.
- Organizado con su tiempo para lograr las métricas del puesto a pesar de las actividades extras que surjan durante el día a día.
- Saber trabajar en equipo e independientemente (para laborar desde la oficina, estadio, y trabajo de campo).
- Actitud positiva y espíritu competitivo
- Habilidad para priorizar actividades basado en la urgencia de ventas

Educación y experiencia

- Licenciatura terminada
- Experiencia laboral en ventas es un plus
- Gusto por los deportes y conocimiento del futbol mexicano es un plus
- Saber hablar inglés es un plus, pero no indispensable.

Oferta Laboral

- Esta posición cuenta con un salario base y un esquema de comisión por desempeño en la comercialización de Abonos, ventas grupales y empresariales.

Si cuentas con la experiencia necesaria y estas interesado/interesada en formar parte del proceso de selección, por favor manda tu CV y Cover Letter a administracion@elcielomanagement.com